K2 ПАРК

Park.Core

Единая мобильная парковочная платформа.
Управление. Оплата. Резервирование. Навигация.

Проекты

Московский Паркинг

Гринвич

Автомобилист хоккейный клуб

Домодедово международный аэропорт

Партнеры

COMMEND

PARK ASSIST REALLY SMART PARKING

INEX TECH

deister electronic

swarco

Quercus smart detection

SKIDATA KUDELSKI GROUP

Консультанты

Intertraffic AMSTERDAM

APCOA The World Of Parking

INDIGO

QPARK

Background

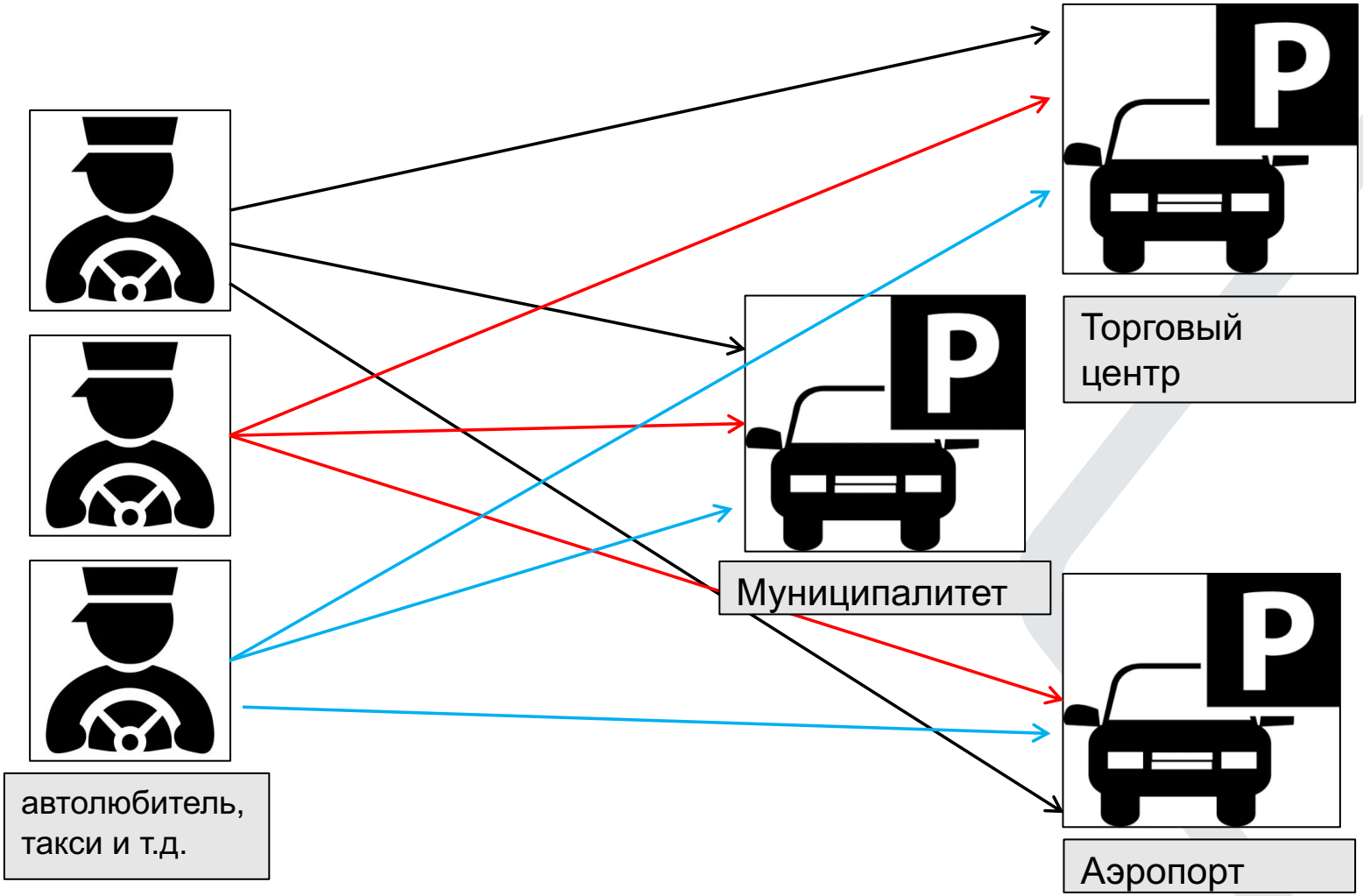
K2 ПАРК

K2 ПАРК

Park.Core

Мобильная парковочная платформа
Управление. Оплата. Резервирование. Навигация.

Схема взаимодействия клиентов и парковок . Настоящее время.



Park.Core Аналогия

K2 ПАРК

Park.Core

Booking.com

Альтернативная схема взаимодействия - Единая парковочная платформа ParkCore

автолюбитель, такси, корпоративный клиент

Операторы парковок: муниципалитеты, аэропорты, ТЦ, БЦ, ТСЖ, частные парковочные места в паркингах

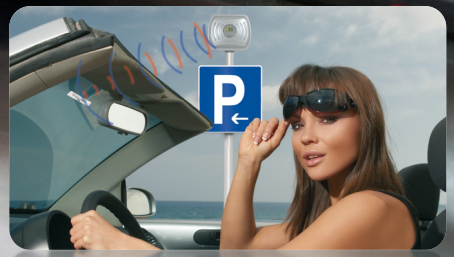
ParkCore

K2 ПАРК

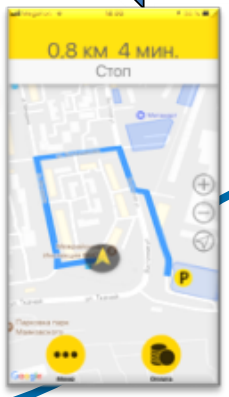
ParkCore парковочная система, позволяющая заезжать и выезжать с территории парковки НЕ ВЫХОДЯ ИЗ МАШИНЫ И НИЧЕГО НЕ ДЕЛАЯ!

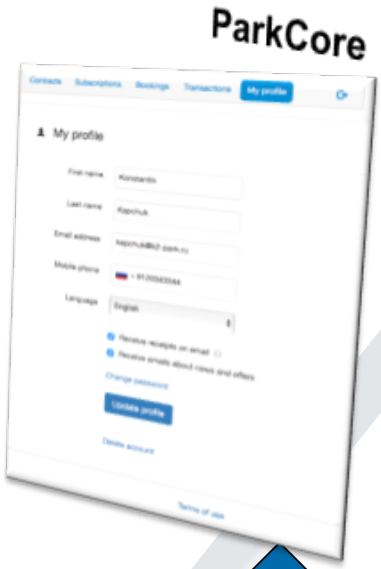
Решение основано на:

- LPR, Tag, KeyCard, Mifare, QR ..
- Регистрация в Park.Core.
- Требуется оплата картой или альтернативное платежное решение
- Оператор получает доступ к клиентским данным



ParkCore. B2C & B2B – универсальное решение



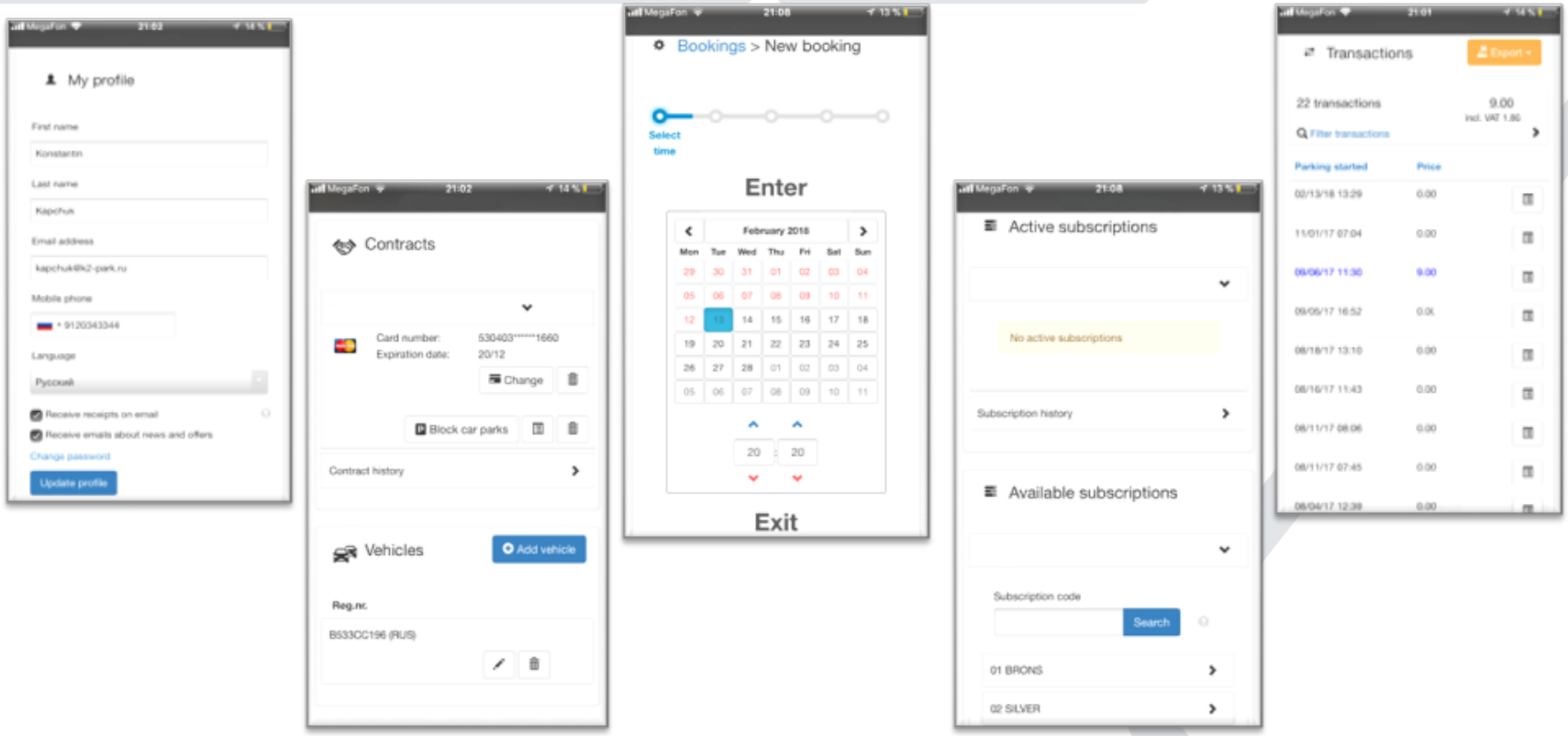


- B2B = организации, такси…
  B2C = конечные пользователи, персонал.
- Пользовательский интерфейс соответствует требованиям PCI
- KeyTag, MiFare, KeyCard, госномер, Tagmaster , QR
- Номер кредитной карты
- Номер мобильного телефона для уведомлений и доступа
- Адрес эл.почты для получения электронной квитанции
- Возможность выбора парковки/оператора

VISA MasterCard Maestro American Express Diners Club bank axess

PayPal klarna PayByBill

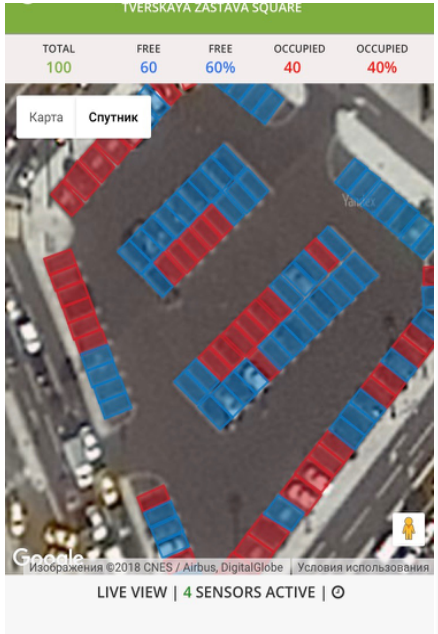
Личный кабинет Пользователя
Юр. Лица (такси, корпоративные) и Физ. лица

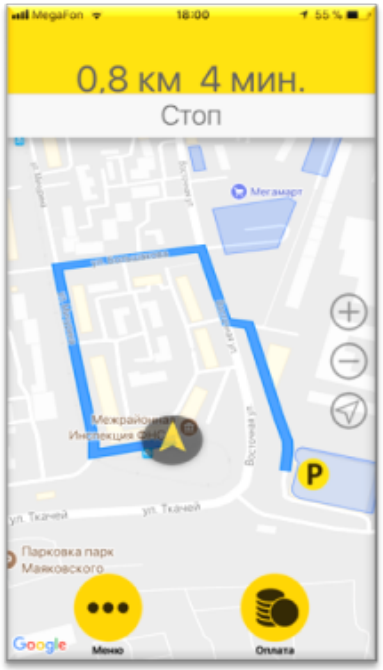


Этапы:

1) Регистрация на сайте: ФИО, гос.номера машин, номер RFID карт (Е-КАРТА) , платежные реквизиты, номер мобильного телефона, адрес эл.почты.
2) Выбрать парковочного оператора – приобрести срочный абонемент.
3) Статистика платежей, получение закрывающих документов (для отчета бух.)
4) Полное самостоятельное администрирование

Мобильный интерфейс пользователя физ. Лица (APP)





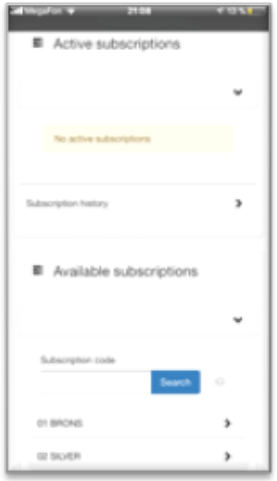
1) Выбор парковки на карте **On-street/Off-Street** (для off -авто, мото, инвалид, электромобиль (подзарядка) и резервирование места .
   Он-лайн информация о тарификация и количество свободных мест
1) Навигация до места парковки
2) Начало и окончание парковки (ручной или автоматический режим)

P.S. Оплата муниципальных уличных парковок.

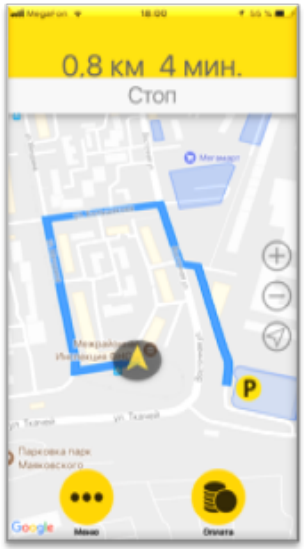
«Личный кабинет» операторов парковок

Общая Информация о паркинге

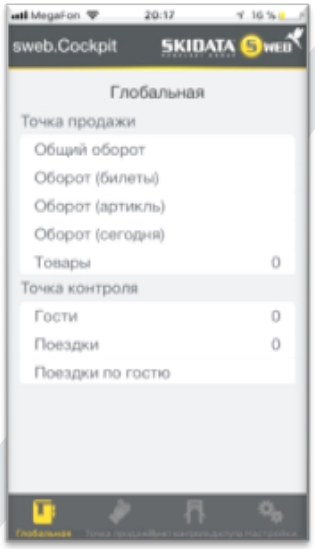
Тарификация, срочные абонементы, количество парковочных мест



Геолокация на картах



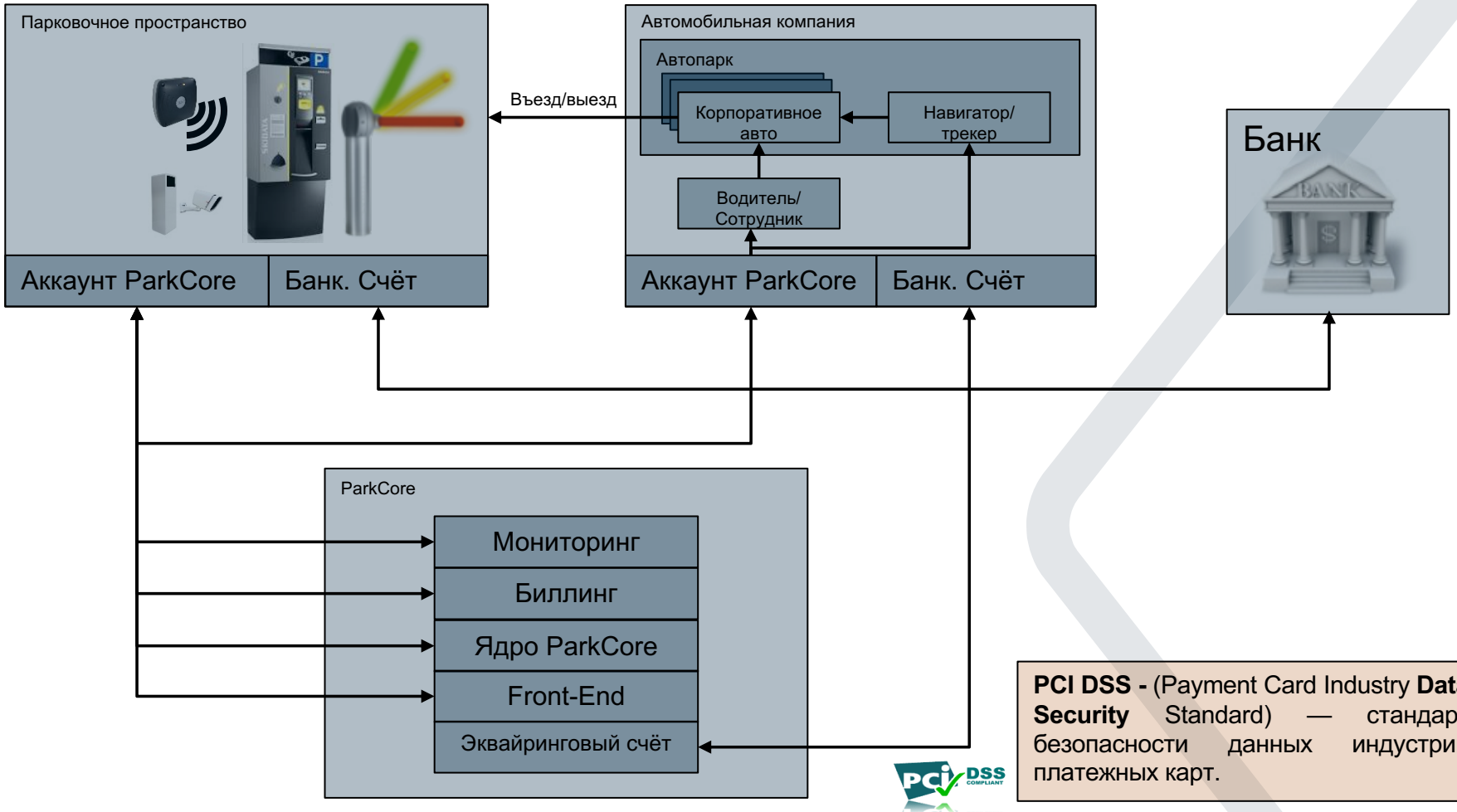
Статистика в телефоне в режиме он-лайн



Этапы регистрации парковочного оператора на платформе:

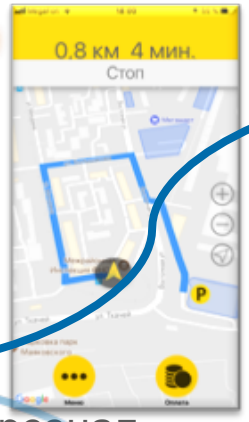
1) Заполнение формы Юр. Реквизиты, количество парковочных мест, возможность доступа по RFID-картам, LPR (определение номеров машин), установление тарифов, срочные абонементы и пр. Спец тарифы для Юр. Лиц.
2) Пре-квалификация (функция платформы)
3) Размещение информации о паркинге в Park.Core
4) Собственный дизайн предоставленного APP или интеграция в существующий APP клиента.
5) Полное самостоятельное администрирование ЛК
6) Система лояльности

ParkCore как виртуальный парковочный оператор (b2b модель)



PCI DSS - (Payment Card Industry **Data Security** Standard) — стандарт безопасности данных индустрии платежных карт.

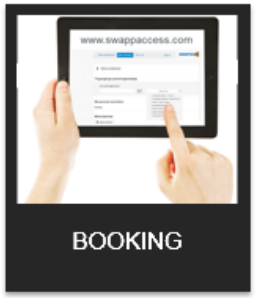
ParkCore. B2C & B2B – универсальное решение

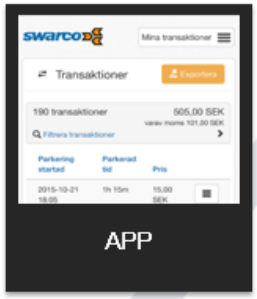


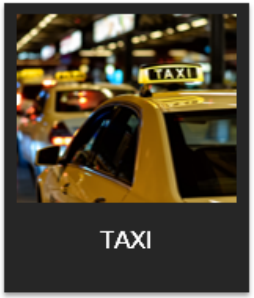
- B2B = организации, такси…
  B2C = конечные пользователи, персонал.
- Пользовательский интерфейс соответствует требованиям PCI
- KeyTag, MiFare, KeyCard, госномер, Tagmaster , QR
- Номер кредитной карты
- Номер мобильного телефона для уведомлений и доступа
- Адрес эл.почты для получения электронной квитанции
- Возможность выбора парковки/оператора

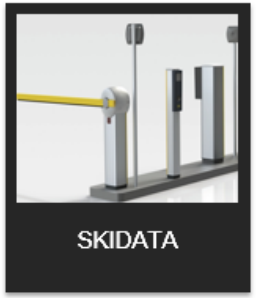
PayPal klarna PayByBill

Сервисы ParkCore









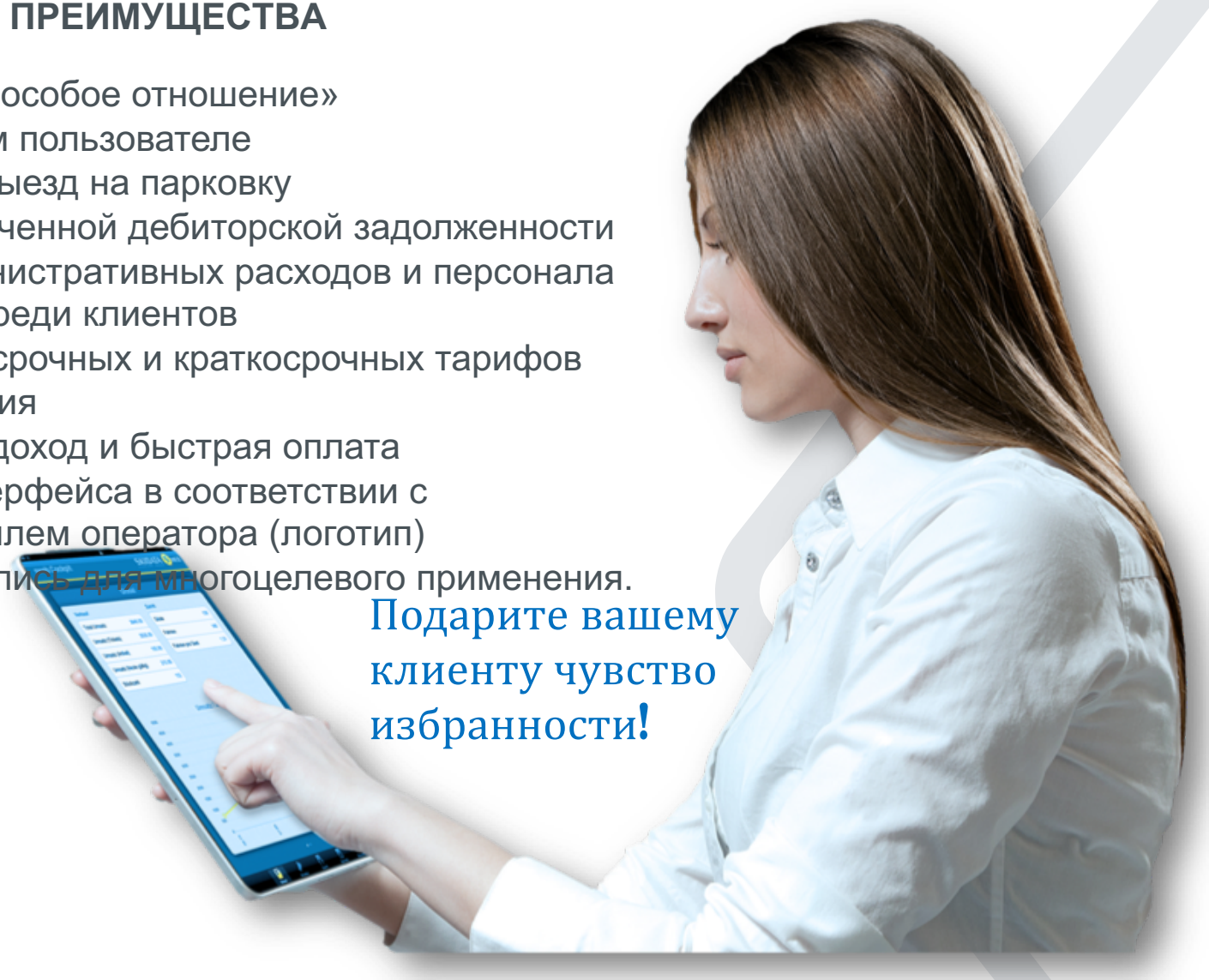
На конкурентной основе:

1) Диспетчеризация (аналогия с Call-Center)
2) Техническое обслуживание оборудования

ParkCore

УНИКАЛЬНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА

- Клиент чувствует «особое отношение»
- Данные о конечном пользователе
- Быстрые въезд и выезд на парковку
- Отсутствие просроченной дебиторской задолженности
- Сокращение административных расходов и персонала
- Рост лояльности среди клиентов
- Комбинация долгосрочных и краткосрочных тарифов
- Опция бронирования
- Гарантированный доход и быстрая оплата
- Кастомизация интерфейса в соответствии с корпоративным стилем оператора (логотип)
- Единая учетная запись для многоцелевого применения.
- ...



Подарите вашему клиенту чувство избранности!

ParkCore

Тезисы

- Запуск пилотного проекта 30 апреля 2018 года
- Запуск «боевой версии» 01 июня 2019
- Есть реальный заказчик ”боевой версии», готовый заплатить за нее.(Гринвич)
- Гринвич – потребление расходных материалов = Щвеция.
- Европа – 98% платежей через APP.
- Дебеторская задолженность 0,05 %
- Администратор парковочного пространства Екатеринбурга
- Стратегия – рынок США и Европы.
- Доходность формируется за счет продажи годовых лицензий на подключение парковочным операторам и комиссии за транзакции (до 5% 30 % ТСЖ)

Цель

- Разработка своего APP
- Интегшрация CAME, Designa, S&B
- Участие в выставках

Спасибо за внимание

Константин Капчук
Директор ООО «К2 парк»
+7 (912) 034 33 44
www.k2-park.ru
kapchuk@k2-park.ru